

西安铂力特增材技术股份有限公司

2025 年度“提质增效重回报”专项行动方案

半年度评估报告

为践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，维护公司全体股东利益，基于对公司未来发展前景的信心和内在价值的认可，西安铂力特增材技术股份有限公司（以下简称“公司”或“铂力特”）于 2025 年 4 月发布了《2025 年度提质增效重回报专项行动方案》。公司根据行动方案内容，积极开展和落实各项工作，现将 2025 年半年度行动方案的进展及成效情况汇报如下：

一、聚焦经营主业，提升核心竞争力

报告期内，公司始终围绕既定发展战略，深耕经营主业，持续优化产品布局，加大市场拓展力度，不断加强研发能力建设，提升自主研发及技术创新能力，提升公司核心竞争力。

2025 年上半年，公司经营业绩相比去年同期继续保持增长，实现营业收入 66,694.62 万元，同比增长 17.22%；归属于上市公司股东的净利润 7,631.43 万元，同比增长 9.98%；归属于上市公司股东扣除非经常性损益的净利润 4,335.93 万元，同比增长 22.08%。

1、聚焦核心主业，立足价值创造，赋能千行百业

报告期内，铂力特持续以技术创新为驱动，持续深耕金属增材制造技术，围绕装备、工艺、材料研发等核心领域持续发力，不断带来突破性创新。正以更高的技术水准和更强的制造能力，向世界展现金属增材制造的潜力与魅力。进展如下：

3C 方面：2025 年 2 月，OPPO 在滨海湾园区举办天穹架构技术发布会，正式揭晓目前全球最薄折叠旗舰 OPPO Find N5 的核心技术突破。这是铂力特继荣耀 Magic V2 后，在 3C 领域落地的第二个大规模量产应用案例，标志着金属 3D 打印在消费电子行业的进一步成熟与突破。铂力特与 OPPO 的合作，不仅刷新了目前 3C 行业金属 3D 打印钛合金商业化产品的最小尺寸纪录，也为金属增材制造技术在消费电子领域的大规模应用奠定了基础。

在尖端科技与声学艺术的跨界融合中，铂力特协同声学品牌 EarFit、工程公司 Addpark，共同推出钛合金 3D 打印入耳式耳机——TitanIEM。TitanIEM 耳机机械部件与外壳使用 BLT-A160 设备打印，依托铂力特的精密制造工艺，为 TitanIEM 项目

生产出层厚为 ≤ 30 微米的复杂钛部件,提供了良好的尺寸精度和声学性能。TitanIEM 项目以生动实践展现了金属增材制造技术对消费电子产业的颠覆性重塑力量。通过这项前沿技术,能够实现大规模生产兼具耐用性、轻量化与个性化定制特性的电子设备,不仅革新了消费电子产品的制造范式,更开辟了可持续、高效的新型生产路径。

作为金属增材制造行业的领先者,铂力特将持续推动 3D 打印在 3C 行业的深度应用,为未来智能制造提供更多可能。

装备方面:在 2025 年 3 月的 TCT Asia 展会上,铂力特展出了升级版 BLT-S400,此次升级不仅在结构设计上实现了目前行业内同配置产品最小占地,同时也在核心功能上全面革新,以更高效、更智能、更精密的金属增材制造方案,突破空间限制,赋能更广阔的工业应用。同时,发布了新一代工业级金属 3D 打印设备 BLT-S1025,这款设备不仅延续了 BLT-S1000 的稳定性能,更在成形尺寸、激光配置、生产效率等方面实现了全面突破。设备的净成形高度从 BLT-S1000 的 1500mm 提升至 2500mm,进一步拓宽了超大尺寸零件的一体成形能力。激光器配置升级为 26 光和 32 光方案,大幅缩短打印周期,提升成形效率,满足航空航天等先进制造业高质量发展需求。

工艺/技术方面:为了能够更好地兼顾打印质量的同时极限提升打印效率,推出了智慧铺粉方案,通过结合“智能硬件+数据算法”的方式,为增材制造的规模化应用提供新解决方案,实现了打印效率和质量的双重提升。铂力特智慧铺粉通过利用高灵敏传感器实时检测铺粉运动时的刮刀阻力,结合数据算法来动态调整铺粉速度,以实现在非刷蹭区域时全程高速铺粉,较 2022 年推出的动态铺粉(非打印区速度 300mm/s)进一步提升,零件成形区域铺粉速度最高可达 300mm/s,保证零件质量的同时提升了单层打印效率,进而提升整体生产效率和产能。

报告期内,铂力特全球首发 BLT 自动化产线方案,已在西安总部稳定运行 9 个月,可集成 8 台打印设备,包含产线总控模块、粉末循环模块、物料转运模块、粉末清理模块、基材拆装模块及废料回收模块,覆盖金属增材制造生产过程中的关键环节,打造出一条具备强大生产能力和连续运行特性的智能化生产系统,为行业提供了一种全新的批量生产解决方案。

原材料方面:金属 3D 打印技术正加速推动各领域制造转型升级,针对 PBF-LB/M 工艺生产高热负荷和高强度兼具的产品的场景,公司于 2025 年 3 月推出高导热铝合

金属材料 BLT-AIAM300C，这款材料具有高导热、低成本的优势，为航空航天、汽车、模具、消费电子等领域提供融合性能与成本优势的增材制造解决方案。作为铂力特材料研发体系的重要成果，BLT-AIAM300C 通过成分优化，有效降低成形缺陷风险，在实际应用中，BLT-AIAM300C 已在液冷板制造中展现优势，可以兼顾高精度、高效散热与轻量化需求。

同月，推出镍基高温合金材料 BLT-K438/In738，这款材料具有优异的耐腐蚀性能和高温强度，以及良好的组织稳定性，在航空发动机、燃气轮机、能源发电等领域展现出广泛的应用潜力，能够满足复杂结构零件的高精度生产需求。上述材料均已适配铂力特全系列 PBF-LB/M 设备，助力复杂结构零件快速成形，为航空航天、能源、化工等领域零件制造降本增效。

2、持续自主创新，保持高水平的研发投入

公司围绕战略方向，持续加强研发投入。报告期内，研发投入总额 12,533.93 万元，较上年同期增长 16.14%，占营业收入的比例为 18.79%。

在专利方面，截至 2025 年 6 月 30 日，累计申请专利 683 项，拥有有效授权专利 413 项，其中发明 105 件，实用新型 248 件、外观设计 60 件。公司专利储备不断扩容，进一步筑牢了公司知识产权护城河，为公司核心竞争力的提升提供了坚实保障。公司将持续加强技术沉淀，加大研发投入以满足公司日益增长的产品需求。

3、加大市场拓展力度，提升品牌形象，深化业务布局

报告期内，公司已与近 3300 家单位建立了合作关系。上半年，公司积极拓展海外市场，具体如下：

2025 年 1 月，在 TCT JAPAN 2025 展会上，铂力特携手日本合作伙伴 Orix，向业界展示了尖端技术和解决方案。此次参展，聚焦航空航天、汽车、消费电子和模具行业，带来了专为日本市场量身定制的最新技术成果。

2025 年 3 月，在 INTERMOLD KOREA 2025 展会上，铂力特展出了航空航天、工业、汽车、模具等领域的多件大尺寸、高精度、批量化应用案例，与来自世界各地的供应商和观众展开技术交流。同月，铂力特与全球领先的数字化制造解决方案提供商 GoEngineer 签署代理商协议，将借助 GoEngineer 在全球数字化制造领域的深厚积累与广泛客户资源，进一步拓展国际市场，共同推动增材制造技术在北美市场的普及与应用。北美市场作为全球增材制造技术的重要增长点，将成为未来开发的重点区域。

2025 年 4 月，铂力特亮相北美规模最大、最具影响力的 RAPID+TCT 展会，全方位展示了多领域应用案例、新材料案例、智能化技术和行业级批量生产解决方案，通过突破性创新推动行业对话，为全球制造业升级注入新动能。同月，AMC Turkey 在土耳其盛大开展。公司作为白金赞助商，携手合作伙伴 BTech Innovation 和 Addvalue Additive Manufacturing Systems 共同参展，聚焦航空航天、能源等领域，呈现一系列实际应用成果。

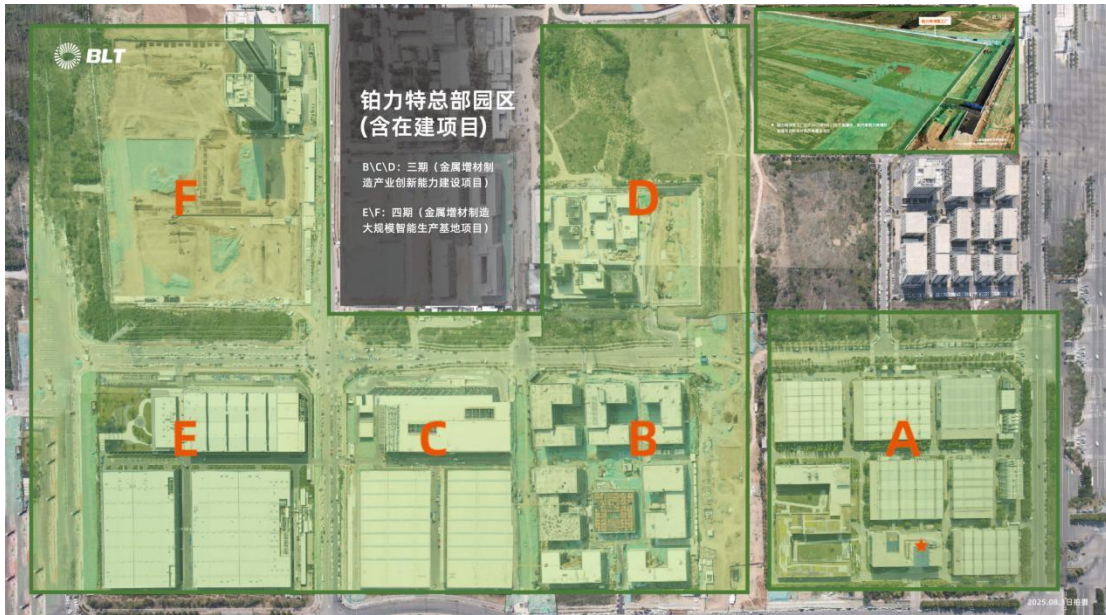
2025 年 5 月，全球四大机床展之一的 BUTECH 展会在韩国釜山盛大启幕。铂力特携航空航天、汽车、模具、能源等多领域的创新成果惊艳亮相，凭借前沿技术与高品质的全套金属 3D 打印解决方案，助力客户提质增效、加速创新进程，推动行业转型升级。

上半年，不仅展示了强大的技术实力，更与全球合作伙伴建立了紧密联系。未来，公司将持续研发创新，紧跟行业发展趋势，积极拓展海外市场版图，为现代制造业的高端化、智能化、绿色化发展贡献更多力量。

4、加强自筹项目与募投项目管理，按计划有序推进

金属增材制造产业创新能力建设项目（三期）B 地块于 2022 年 7 月开始施工建设，C、D 地块于 2024 年 3 月开始实施建设，至此铂力特三期项目所有地块均已开工建设。金属增材制造大规模智能生产基地项目（四期）E 地块于 2023 年 5 月开工，2024 年 12 月竣工，进入设备安装及调试阶段。

预计项目建成后，将大幅提升公司金属增材定制化产品的产能及原材料粉末产能，全面提升在航空航天、工业等应用领域的批量化生产能力，高品质金属粉末的国产化供应能力。通过材料、工艺、装备协同降本增效，公司也将进一步推动金属增材制造向“规模化、产业化、绿色化、自主可控”发展。



公司将继续按计划有序推进各项目的实施，提高募集资金的使用效率。将严格执行募集资金管理规定，审慎使用募集资金，确保募投项目顺利落地并实现预期收益。通过自筹项目及募投项目的实施，公司将进一步巩固主营业务优势，增强整体盈利能力，为公司高质量发展提供有力支撑。

5、内生与外延发展并重，实现产业链协同发展

2025 年上半年，公司境外实现营业收入 6,999.61 万元，同比增长约 55.03%。公司高度重视业务和市场发展，持续坚定拓展目标市场，履行国际化发展战略。

报告期内，公司投资华力创科学（深圳）有限公司，持有 9.0909% 股份。铂力特十余年的生产经验、打印工艺和设备能力，实现了六维力传感器从研发到量产的全面革新，并助力华力创科学研发出目前全球尺寸最小的多维力传感器 Photon Finger，成功攻克力传感器微型化难题；推出具有中心通孔结构的腕关节六维力传感器 PhotonR40，量产效率与性能得到显著优化；联合研发的第二代光基多维力传感器 Photon Finger Max，在量程性能等关键指标上实现重大突破，满足快速迭代的产品开发需求。公司将持续加强与行业相关客户的技术交流及深度合作，推动人形机器人技术革新。

2025 年 6 月，铂力特高端装备项目签约仪式在太仓高新区举行，此次项目总投资 1 亿元，重点聚焦金属增材制造装备的生产与验证，以及推进金属增材制造应用推广与 3D 打印服务。此次签约，是公司进一步拓展产业布局、深化区域合作的重要举措。未来，将与太仓高新区携手，共同推动区域增材制造产业发展，为产业转型升级持续注入动能。

二、优化运营管理，提高经营质量与效率

1、优化运营效率

上半年，公司紧紧围绕“优化运营效率、深化降本增效”的核心战略，全面部署并推进了多层次的运营优化工作。通过深化流程打通与跨部门协同、精细化管理严控成本消耗、技术创新驱动效能提升以及绩效考核保障目标落地等各类举措，多项措施协同发力，进一步推动跨部门协同高效、资源配置优化、运营成本降低的经营目标兑现，有效优化运营效率，并取得扎实的经济效益。

2、加强现金管理，提高资金使用效率

为提高募集资金的使用效率，合理利用部分暂时闲置募集资金，公司于 2025 年 3 月 28 日召开第三届董事会第十八次会议及第三届监事会第十四次会议，审议通过了《关于增加使用部分闲置募集资金进行现金管理的议案》，截至本公告日，合计计划使用不超过 180,000 万元（含本数）的闲置募集资金进行现金管理，用于购买安全性高、流动性好的产品。在确保不影响募集资金项目建设及募集资金安全的前提下，增加资金效益，实现公司资金的保值增值，为公司及股东获取更多的投资回报。

2025 年下半年，公司将持续推进降本增效工作，不断完善监督机制，优化财务管理，提高企业竞争力和可持续发展能力。

3、持续完善运营管理机制，提高经营效率

上半年，公司通过系统性优化管理机制、推动信息化深度融合、推动业财融合等措施，提升了运营管理的精细化与规范化水平，为实现可持续发展奠定了坚实基础。通过引入先进信息技术，重塑经营管理流程，为运营效率的持续提升注入新动能，通过实施先进的 ERP 财务业务一体化系统，逐步实现了与现有各业务系统的对接与数据互通，提升了各业态系统的管理精细化水平与决策效率。未来，公司将继续秉持精益管理理念，以数字化、智能化运营为方向，持续推动降本增效工作走向深入，不断巩固和扩大信息化建设成果，为公司的稳健发展与规模化扩张提供强有力的机制保障与系统支撑。

4、优化人才结构、完善创新激励机制

公司非常重视人才建设，积极拓宽引进人才渠道，高效整合研发资源，优化人才队伍，为公司的规模化增长和长远发展打下坚实基础。截止 2025 年 6 月 30 日，公司研发人员 637 人，占员工总人数的比例约 18.78%；其中硕士研究生学历及以上人员 377 人，占研发人员的比例为 59.18%。

报告期内，人力资源部基于公司体系化的培养模式，开展了丰富多样的培训活动，其中包含提升员工安全、保密、知识产权意识等内容的通识类培训 11 场，提升员工本岗位专业技能、履职能力的培训 176 场，新员工入职类培训及企业文化培训 28 场，共计 215 场次。此外针对应届毕业生特别策划了 1 期新特力培训，通过团队拓展、理论精讲、互动模拟、实操实践、轮岗赋能等多元形式，助力应届生在角色转换、行业认知、专业本领、综合素养等方面实现全面进阶，为公司筑牢人才梯队、激活组织活力、支撑长远发展奠定坚实基础。

三、完善公司治理，保障规范运作

1、落实制度改革，调整治理结构

公司紧密关注上市公司法律法规和监管政策的变化，基于颁布或发布的法律法规和规范性文件，及时对公司内部控制管理制度进行修订/制定。公司于 2025 年 4 月 28 日召开第三届董事会第十九次、第三届监事会第十五次会议，于 2025 年 6 月 9 日召开 2024 年年度股东大会，审议通过了《关于变更公司经营范围、取消监事会、修订<公司章程>并办理工商登记的议案》《关于修订及制定部分治理制度的议案》等，结合公司实际情况，制定《市值管理制度》、修订以《公司章程》为主体的 20 余项治理制度，进一步完善法人治理和内部控制体系，提高公司运营的规范性和决策的科学性，全面保障股东权益。公司董事会办公室也将强化新制度的内部培训和宣贯，确保公司内部控制制度得到有效执行。

公司按照新《公司法》及证监会配套制度规则等规定，取消公司监事会，原监事会职责由董事会审计委员会行使。此外，为进一步完善治理结构，提高决策的科学性、可靠性，切实保护股东利益，公司于 2025 年 6 月 26 日召开职工代表大会，董事会设一名职工代表董事。

2、完善内控建设

公司深刻认识到在财务核算、信息披露等方面存在的问题和不足，持续深化业财融合，加强对相关法律法规的学习，重点提升财务管理的精细化水平，强化风险管控，严格按照法律法规和业务规则履行信息披露义务，切实提高公司治理水平，为业务发展和股东回报提供坚实财务保障。

公司已全面梳理 2023 年财务数据，重新评估与收入不相符事项，根据梳理结果进行追溯调整，对 2023 年度财务报表及 2024 年一季度报告、2024 年半年度报告、2024 年三季度报告进行更正，具体详见公司于 2025 年 4 月 29 日于上海证券交易所

网站（www.sse.com）披露的相关更正报告。

公司将根据实际经营情况，以及相关法律法规变动，持续完善内控制度的建立健全工作，保障公司内部控制制度及时地推陈出新，从而形成更符合监管机构要求以及公司实际经营情况的内控体系，确保公司稳健运营和合规经营。

3、强化独立董事监督机制

报告期内，公司及时、合规、高效的召开董事会 4 次、监事会 3 次、股东大会 1 次，审议年度报告、一季度报告、利润分配等事项，同时有效发挥董事会专门委员会和独立董事作用，认真审核各项议案，并积极到公司现场履行独立董事职责，从专业的角度为公司发展和治理提供了宝贵的建议。

四、提升信披质量，加强投资者交流

公司已建立了多渠道、多平台、多方式的投资者沟通机制。报告期内，公司接听投资者专线近 160 次，及时解答投资者疑问；通过网络互动的形式，参加由上海证券交易所主办的 2024 年度科创板航空航天行业集体业绩说明会及 2025 年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨 2024 年度业绩说明会活动共计 2 场，就投资者关心的问题进行交流；回复 e 互动近 20 条，并积极接待投资者现场调研。公司通过以上举措多途径、全方位、及时传达公司的投资价值，在确保合规的前提下让投资者全面及时地了解公司的经营状况、发展战略等情况，加强与投资者的交流与沟通，增强投资者对公司的信心和信任，吸引更多的投资者，努力夯实资本市场高质量发展基础。

五、持续完善投资者回报机制

（1）利润分配情况

公司始终重视对投资者的投资回报。2025 年 7 月，公司实施了 2024 年度权益分派，拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中的股份为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.12 元（含税），合计拟派发现金红利 30,181,344.14 元（含税），2024 年度公司现金分红占合并报表中归属于上市公司股东净利润的比例为 28.90%。

（2）积极实施股份回购

基于对公司未来持续发展的信心和对公司价值的认可，为维护广大投资者的利益，增强投资者对公司的投资信心，促进公司长远、稳定、可持续发展，公司实施了两次回购。公司分别于 2024 年 9 月 23 日、2024 年 11 月 27 日召开第三届董事会

第十三次、十五次会议，审议通过了《关于以集中竞价交易方式回购公司股份方案》的议案，回购股份均用于维护公司价值及股东权益。截至 2025 年 2 月，上述回购均已实施完毕，累计回购约 229.19 万股，累计支付的资金总额为人民币 9,853.98 万元。

六、强化管理层与股东的利益共担共享约束及“关键少数”的履职能力

“关键少数”在公司治理中发挥着至关重要的作用。报告期内，为助力上市公司质量提升，公司积极做好监管新规的监测工作，适时地将监管政策传递至公司董监高等关键少数。公司借助上海证券交易所及上交所浦江大讲堂、陕西证监局、陕西上市协会的培训平台，组织董监高参加履职培训、市值管理专题培训等相关培训。

下半年，公司将继续全力支持董事、高级管理人员积极参与监管机构举办的各种线上、线下培训，进一步充实其专业知识储备，全方位提升其规范意识与履职效能，推动公司持续规范运作，有效规避公司治理风险。

2025 年 8 月，公司启动了 2020 年限制性股票激励计划首次授予部分第四个归属期及预留部分第三个归属期的归属工作。经董事会审议通过向 127 名（剔除重复人员）激励对象归属 255.3978 万股限制性股票，以进一步激励管理团队和业务骨干共同实现公司战略及经营目标，实现公司与员工、股东利益共担共享，使各方共同关注公司的长远发展，提升公司发展质量，增强投资者回报。

七、其他说明

2025 年下半年，公司将继续严格执行“提质增效”专项行动方案，继续践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，专注主业，聚焦优势领域，不断提升公司核心竞争力，以良好的经营业绩回报、规范的公司治理积极提升投资者的获得感、满足感，与投资者等利益相关方发展共赢。

本报告所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述，不构成公司对投资者的实质承诺，未来可能会受到宏观政策调整、行业竞争等因素的影响，存在一定的不确定性，敬请投资者注意投资风险。

西安铂力特增材技术股份有限公司董事会

2025 年 8 月 28 日