

长春富维集团汽车零部件股份有限公司 关于获得合资品牌客户座椅项目定点的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

● 近日，长春富维集团汽车零部件股份有限公司（以下简称“公司”）收到两家某知名合资品牌主机厂（限于保密要求，无法披露其名称，以下简称“客户”）的定点通知书共3份，公司将作为客户的零部件供应商，为其车型开发座椅产品。

● 项目预计分别于2027年6月、2027年7月和2027年11月开始批量供货，不会对公司本年度业绩产生重大影响。

● 定点通知书是客户对公司座椅产品研发创新能力、工艺品质标准及模块化制造实力的信赖与认可，不构成销售合同，可能出现因不可预计、不可抗力等原因，导致项目延期、变更、中止或终止等风险。

● 新增项目定点并不反映客户最终的实际采购数量，涉及的产品实际供货时间、供货价格、供货数量以公司与客户正式签订的供货协议或销售合同为准。受宏观经济形势、汽车产业政策、市场整体竞争情况等因素影响，最终供货量可能存在一些不确定性。

一、定点通知的基本情况

长春富维集团汽车零部件股份有限公司于近日收到两家某知名合资品牌主机厂（限于保密要求，无法披露其名称）的定点通知书共3份。公司将作为客户的零部件供应商，为其车型开发座椅产品，并将按照要求完成产品开发工作。

根据客户规划，上述项目预计将于2027年6月、2027年7月和2027年11月开始批量供货，预计生命周期为8年，生命周期总销售金额预计分别为人民币25亿元、25亿元和26亿元，共76亿元。

二、对公司的影响

本次获得项目均为座椅项目，表明了客户对公司座椅产品研发创新能力、工艺

品质标准及模块化制造实力的信赖与认可，同时也凸显了公司在座椅领域从设计验证到量产交付的全链条服务能力。

公司以智能座舱业务、智能外饰业务、智能视觉业务、金属结构件业务、衍生业务、成长与新兴业务为核心业务，以终端用户感知为出发点，为客户提供软硬一体智能化产品方案，以领先的产品和服务，成为整车企业心中的首选。上述项目的获取不仅有利于推动公司技术迭代与经营韧性提升，更是公司市场拓展与品牌增值迈出的重要一步。

三、风险提示

（一）上述项目预计将于 2027 年 6 月、2027 年 7 月和 2027 年 11 月开始批量供货，不会对公司本年度业绩产生重大影响。

（二）定点通知书是客户对公司座椅产品研发创新能力、工艺品质标准及模块化制造实力的信赖与认可，不构成销售合同，可能出现因不可预计、不可抗力等原因，导致项目延期、变更、中止或终止等风险。

（三）新增项目定点并不反映客户最终的实际采购数量，涉及的产品实际供货时间、供货价格、供货数量以公司与客户正式签订的供货协议或销售合同为准。受宏观经济形势、汽车产业政策、市场整体竞争情况等因素影响，最终供货量可能存在一些不确定性。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

特此公告。

长春富维集团汽车零部件股份有限公司董事会

2026 年 5 月 8 日